

Carissime Studentesse, Carissimi Studenti,

ELSA Italia e **ELSA Torino** sono liete di presentare la **IX edizione della National Negotiation Competition (NNC)**, la più grande simulazione di negoziazione in Italia.

La National Negotiation Competition è una competizione di elevata qualità: squadre di studenti e neolaureati si sfidano su un caso pratico, predisposto *ad hoc* da un **Comitato Scientifico**, al fine di giungere alla conclusione di un accordo dinanzi a un **Collegio Giudicante**, organi composti da docenti universitari e professionisti del settore di caratura nazionale e internazionale.

A quattro anni dall'ultima volta, Torino è pronta a riportare in Terra Sabauda le migliori squadre che si qualificheranno per la fase in presenza!

STRUTTURA DELLA NEGOZIAZIONE

La competizione si struttura in due momenti:

1. **Fase scritta:** entro il 19 settembre le squadre dovranno presentare un piano di negoziazione nel quale indicheranno i propri interessi e obiettivi, quelli della controparte, le strategie di negoziazione e la migliore/peggiore alternativa possibile.
2. **Fase orale in presenza:** che avrà luogo dal 26 al 29 ottobre a Torino e alla quale accederanno le sedici migliori squadre (otto per parte) che avranno la possibilità di negoziare in presenza sulla base del caso fittizio.

CASO

Il caso fittizio oggetto della competizione si compone delle:

- “Informazioni generali”, fornite all’apertura delle iscrizioni, contenenti la descrizione della vicenda;
- “Informazioni confidenziali”, comunicate a ciascuna squadra alla chiusura delle iscrizioni in relazione alla parte assegnata tramite estrazione a sorte.

Il caso della presente edizione vede quali parti:

La Bove Group Macchine Industriali Automatizzate S.p.A.” (“**BG Group**”) è una Multinazionale italiana che dalla seconda metà degli anni '80 progetta e fabbrica macchine di produzione automatizzate e robot industriali che vende a società italiane e straniere (UE ed extra UE, inclusi U.S.A. e Cina) che operano in vari settori industriali , tra cui la francese Casula Energy Storage S.A.. Su richiesta dei clienti, è in grado di personalizzare le macchine ed i robot da essa prodotti per soddisfare le specifiche esigenze dei potenziali clienti, tra cui da diversi anni vi è la francese Casula Group Energy Storage con cui sta negoziando un possibile accordo per la progettazione di una nuova linea di produzione e fornire le macchine e i robot a tal fine necessari

Casula Energy Storage S.A.” (“**Storage**”) è una una società francese che progetta, produce e commercializza a livello mondiale accumulatori e batterie al litio, principalmente destinati a società che operano nei settori automobilistico, aerospaziale ed energetico-Storage ha progettato una batteria al litio di nuova concezione e ha avviato una trattativa con BG Group, con cui intrattiene rapporti da diversi anni, per affidarle la progettazione e l'allestimento delle linee di produzione delle nuove batterie al litio in due suoi stabilimenti in Francia e in Corea, oltre alla fornitura di macchine di produzione automatizzate e robot industriali da utilizzare sulle nuove linee

Continua a leggere le informazioni generali del caso fittizio al seguente [link](#).

COME PARTECIPARE

La partecipazione è aperta a **squadre composte da due studenti o laureati da non più di un anno al momento dell'iscrizione alla competizione, obbligatoriamente soci di una delle Sezioni locali di ELSA Italia.**

Non sei socio? Contatta l'Organizing Committee all'indirizzo oc.ixnnc.torino@it.elsa.org che ti indirizzerà alla Sezione Locale più vicina a te o [cercala qui](#) e iscriviti!

Vuoi partecipare e non hai una squadra?

Non preoccuparti, scrivi una email all'Organizing Committee o alla tua Sezione Locale e ti aiuteremo a formarla!

PER ISCRIVERSI

- Leggi il Regolamento della IX NNC di ELSA Italia al presente [link](#).
- Paga tramite bonifico bancario la Fee di partecipazione per squadra di € 40,00 (1 squadra, 1 pagamento).
- Compila il form disponibile al presente [link](#) (una sola volta per squadra): nel form andrà allegata la conferma di avvenuto bonifico in formato pdf.

Il Bonifico Bancario deve essere effettuato alla propria Sezione Locale di appartenenza.

Qualora riscontrassi problemi nell'allegare la conferma di avvenuto bonifico, contattaci all'indirizzo oc.ixnnc.torino@it.elsa.org.

Successivamente alla compilazione del form e alla ricezione del pagamento la squadra riceverà la conferma di avvenuta iscrizione ed il codice identificativo, il quale dovrà essere utilizzato in tutte le fasi della competizione come mezzo unico identificativo.

Le squadre selezionate per la fase orale del 26 - 29 Ottobre a Torino, dovranno versare in un secondo momento una Fee integrativa per la partecipazione in presenza.

TIMELINE

10 settembre	Chiusura iscrizioni
17 settembre	Termine massimo richiesta chiarimenti
18 settembre	Comunicazione richieste di chiarimento
19 settembre	Termine massimo invio elaborati
26 settembre	Annuncio squadre fase orale
26 - 29 ottobre	Fase orale

CORSO DI FORMAZIONE

Gli iscritti alla IX National Negotiation Competition avranno la possibilità di partecipare ad un esclusivo corso intensivo di formazione online, che permetterà loro l'approfondimento di conoscenze e competenze fondamentali tanto in sede di simulazione, quanto nel mondo professionale.

Il programma accademico prevede cinque incontri:

- **12 settembre h.17:00-19:00 - “Introduzione alla negoziazione” - Avv. Angelo Monoriti:** *“Avvocato e Docente di negoziazione presso LUISS Guido Carli”*
- **15 settembre h. 18:00-20:00 - “Redazione del piano negoziale (lezione teorica)” - Avv. Mario Antonio Stoppa:** *“Avvocato e Mediatore presso MEDYAPRO Lecce”*
- **18 settembre h. 18:00-20:00 - “Redazione del piano negoziale (lezione pratica)” - Avv. Maurizio Di Rocco:** *“Docente presso l'Università degli Studi di Trento. Vicepresidente Resolutia - gestione delle controversie”*
- **22 settembre h. 18:00-20:00 - "Tecniche di negoziazione" - Avv. Pietro Elia:** *“Avvocato, Mediatore presso MEDYAPRO Lecce. Docente in tecniche di negoziazione presso la SSPL Università del Salento”*
- **26 settembre h. 18:00-20:00 - "Simulazione di negoziazione" - Avv. Corrado Mora:** *“Avvocato e mediatore civile e commerciale; accreditato CEDR (Centre for Effective Dispute Resolution) e presso il Chartered Institute of Arbitrators (CIARB), Londra”*

Al termine del corso di formazione, aperto ai soli iscritti alla competizione, verrà rilasciato un attestato di partecipazione spendibile sul proprio Curriculum Vitae.

I PREMI

ELSA Italia ed ELSA Torino per questa ottava edizione hanno previsto i seguenti premi:

- MIGLIOR SQUADRA → Premio in denaro di € 800 offerto da Contratti Internazionali di Marco Bianchi.
- SECONDA MIGLIOR SQUADRA → Corso di negoziazione offerto dalla Camera Arbitrale di Milano
- MIGLIOR NEGOZIATORE → Premio in denaro di € 300 offerto da U.N.A.M
- SECONDO MIGLIOR NEGOZIATORE → Corso base per mediatori offerto da Resolutia

ELSA Italia si riserva di introdurre premi ulteriori o elevare l'ammontare di quelli già stabiliti.

In ogni caso a tutti i partecipanti che prenderanno parte alla fase orale della NNC verrà rilasciato un attestato di partecipazione.

CONTATTI

Per tutte le richieste inerenti gli aspetti accademici della competizione, potete contattare Marika Casula, Vicepresidente per le Competizioni di ELSA Italia, all'indirizzo competitions@it.elsa.org

Per tutte le questioni legate all'organizzazione della fase orale, potrete contattare il Comitato Organizzatore di ELSA Torino, all'indirizzo oc.ixnnc.torino@it.elsa.org

Se hai domande puoi entrare anche nel gruppo [Telegram](#) dedicato!

CHE ASPETTI?

Non perdere l'occasione di confrontarti con partecipanti provenienti da tutta Italia, di accrescere le tue *soft skills*, ricevere *feedback* e consigli da professionisti del settore di rilevanza nazionale e di vivere un'esperienza unica, fuori dal normale percorso universitario nella cornice elegante di Torino.

Cogli la tua occasione,

la NNC e Torino ti aspettano!